

2025年7月31日

関係各位

(一社)電子情報技術産業協会関西支部  
関西 IT・ものづくり技術委員会  
委員長 東 啓

JEITA 2025 技術セミナー  
「デジタル変革が切り拓く産業と社会の未来」  
～ メタバース、宇宙、そして AI エージェントへ ～  
開催のご案内

DXの進展は、産業と社会を大きく変えつつあります。デバイスの進化がビッグデータの活用を促し、メタバースの世界を拓いて行きます。近年、特に著しい AI の発展により、さらなる価値創出への期待がふくらみつつあります。

こうした中、「Society5.0の推進」を掲げる JEITA では、めざすべき未来とそこに向けた課題に焦点をあて、下記により「技術セミナー」を開催させていただきます。多数のご参加をお待ちしております。

記

日 時 2025年9月19日(金) 13:30～17:00

場 所 うめだMホール 大阪市北区梅田 3-4-5 毎日新聞ビル B1F  
(Zoom Webinars によるハイブリッド開催)

主 催 (一社)電子情報技術産業協会 関西支部  
運営部会／関西 IT・ものづくり技術委員会

プログラム 講演1 「産業 DX を加速する NVIDIA Omniverse

～実践事例で読み解く製造業の未来～」(仮)

エヌビディア合同会社 エンタープライズ事業本部

プロフェッショナル ビジューライゼーション

ビジネスデベロップメントマネージャー

高橋 想 氏

講演2 「人工衛星多数機生産に挑むモノづくり DX

短期間・省コスト・高品質を目指す現場の挑戦」

株式会社 Synspective

執行役員 ヤマトテクノロジーセンター長

衛星システム開発第二部ゼネラルマネージャー

森岡 肇 氏

講演3 「AI エージェント時代に考えるべき働き方と組織のあり方とは」

株式会社エクサウィザーズ 兼 株式会社 Exa Enterprise AI

exaBase 生成 AI 事業開発部

エンタープライズセールスグループグループリーダー 稲次 俊明 氏

定員 会場50名、オンライン500名  
※事前登録制(先着順)

参加費 無料

お申込み ①下記のURLにアクセスの上、セミナーフォームにご登録ください。  
JEITA 2025 技術セミナー <JEITA 電子情報技術産業協会 関西支部>  
<https://www.jeita.or.jp/form/custom/422/form>  
②**9月8日(月)**締切  
③セミナー当日の接続URLは、9月17日(水)までにご連絡します。  
④キャンセルは、申込受付時の返信メール記載のURLよりお手続きください。  
※ ご記入の情報は、講師・主催メンバーのみに共有され、当セミナーの準備・運営にのみ使用します。

お問合せ

(一社)電子情報技術産業協会 関西支部 坂田・杉安  
〒530-0001 大阪市北区梅田3-4-5  
TEL 06-6544-6900 FAX 06-6455-6901  
Eメール t-sugiyasu@jeita.or.jp(杉安)

## 講師プロフィール



### 高橋 想 氏

エヌビディア合同会社 エンタープライズ事業本部  
プロフェッショナル ビジューライゼーション  
ビジネスデベロップメントマネージャー

大学にて中国語を専攻後、国内商社での法人営業、  
外資系ワークステーションメーカーでの市場開発を経て、  
2020年より NVIDIA にてプロフェッショナルビジューライゼーション  
製品のビジネス開発に従事。



### 森岡 肇 氏

株式会社 Synspective  
執行役員  
ヤマトテクノロジーセンター長  
衛星システム開発第二部ゼネラルマネージャー

大手エレクトロニクス企業をはじめ複数の企業で、生産/製造技術を  
バックボーンに、ものづくり一筋 40 年間従事。日本、イギリス、中国、  
シンガポール等々、世界各地の現地プロジェクトに参画して生産立上げ・  
生産性改善・品質改善等をリードしてきた実績有り。また、経営層として  
人事・労務・総務・調達・財務を監督し、従業員 1 万人を超える事業所の  
トップマネジメント経験も有り。グローバルな視点と実践力を活かして  
Synspective に参画し人工衛星の多数機生産の取組みを牽引。  
昨年は短期間で新たな製造事業所を立上げ稼働開始した。



### 稲次俊明 氏

株式会社エクサウィザーズ兼 株式会社 Exa Enterprise AI  
exaBase 生成 AI 事業開発部  
エンタープライズセールスグループ グループリーダー

旅行会社の法人営業でのリーダー経験後、セールスフォース・ジャパン  
にて、幅広いお客様の業務改善や DX 推進をご支援。多岐にわたる業  
種のお客様に対して、ビジネス課題解決に向けた提案活動に従事。  
その後エクサウィザーズ社に入社し、法人向け生成 AI サービス  
"exaBase 生成 AI" の直販の営業責任者、営業組織の立ち上げ、  
リード、メンバーマネジメント、営業企画全般、お客様も約 300 社  
以上のお客様をご支援